



Varumärket FLEX, baserat i Steinheim, har sedan 1922 producerat och sålt innovativa elverktyg av högsta kvalitet för professionella användare över hela världen. Som en del av Chervon Group med över 10 000 anställda över hela världen är vi ett av de ledande företagen i branschen.

Dotterbolaget

Flex Scandinavia AB i Karlstad agerar huvudkontor för svenska marknaden. Här har vi vårt lager, serviceverkstad, demo & showroom, sälj- och stödfunktioner och ledning.

Du ansluter till ett positivt och drivet gäng på 20 personer med lång erfarenhet av framgångsrik distribuerande försäljning och verksamhet.

Flex Scandinavia AB
Sågverksgatan 28
65 221 Karlstad
www.flexscandinavia.se

Vi omgrupperar oss i säljleden och söker nu

FLEX ACCOUNT MANAGER SYD

Din uppgift:

- agera regionsäljare och utveckla befintliga, samt skapa nya, återförsäljare med inriktningar Måleri, Järnhandel, Bygg, Bil & båtpolering, samt utnyttjare inom region Blekinge, Halland, Kalmar, Kronoberg och Skåne.
- Utveckling och genomförande av kampanjer och säljaktiviteter på fältet
- Aktiv kommunikation av varumärkes- och produktfördelar till våra handelspartners och slutanvändare.
- Genomföra produktutbildningar, deltagande på mässor och interna utställningar

Din profil:

- Person som trivs i en marknadsnära miljö som förstår vikten av strukturerat och effektivt säljarbete för att utveckla affären hos befintliga och nya kunder.
- Senior erfarenhet av försäljningsarbete mot återförsäljarledet, inom det aktuella området EI-handverktyg.
- Genomgången kommersiell och/eller yrkesutbildning.
- Mycket goda kunskaper i svenska och bra i engelska.
- Du har ett strukturerat arbetssätt och har vanan och ser nytta av att digitalt planera och dokumentera ditt arbete och besök.
- Kunskaper i MS Office-applikationer
- Din bostadsort är strategiskt belägen i regionen du arbetar och du har vana att resa och övernatta i tjänsten.
- Du har möjlighet att parkera en tjänstebilsvan med släp nära ditt boende.

Du erbjuds:

- Ett varierat och självständigt säljjobb där du ytterst formar tjänsten.
- Stor support via vår stödjande kringorganisation.
- Fast lön med framgångsbonus för definierade mål.
- En trygg och stabil kollektivavtalsansluten arbetsgivare.

Tillsammans skapar vi framtiden - vill du vara med på vår resa?

Då ser vi fram emot ditt CV med ett personligt brev senast 250117 till Maren Schulz (HR Generalist): maren.schulz@flex-tools.com

Tjänsten är en tillsvidareanställning heltid. Provanställning 6 mån.
Tillträde snarast möjligt, eller enligt överenskommelse. Intervjuer sker löpande och tjänsten kan komma att tillsättas innan ansökningstidens slut.

Välkommen med din ansökan!